

こんにちは。
やる気プロデューサーの上田洋輔です。
無料レポートのダウンロードありがとうございます！

あなたは普段どんな仕事をしていて、
その業務をする事で、いくらのお金が発生していますか？

はじめに言っておくと、ここが明確になっている人は、
雇われたアルバイトや社員の人です。
絶対に経営者ではありません。

そもそも、経営者はどんなに時間をかけようが、
0円の人は0円なのです。

価値を生み出す事が出来なければ、
全く仕事にかける時間は意味がありません。

それが従業員と経営者との決定的な違いなのです。

あなたが、今の業務に対して、
いくらお金が発生するのかという考え方をしているようだ、
この先もずっと雇われた人生を送る事になります。

あなたは、経営者になりたいですか？
それとも、従業員のままでいたいですか？

人によってその仕事の内容は様々で、やたらといろんな仕事に追われて、
忙しく日々の業務に時間を費やしている人もいれば、
逆に全く仕事をしないで、数ヶ月一度、
大きな取引共に現れて素晴らしい年収を稼いでいる人もいます。

このようにどんな仕事でも方法と結果が違うので、
同じ仕事をしていても評価が違うのです。

それがたとえ流れ作業であっても、
人によって様々な結果の違いを出す事は可能でしょう。

さて、ここで考えていただきたいのは、
あなたの仕事のお値段はおいくらですか？

例えば、流れ作業をしているとして、
1時間に10個のパーツを組み上げる。

この時、時給1000円だったとします。

この場合、6分で100円ですよね。
また、1個やって100円と考える事も可能です。

この作業を繰り返して、200個程度を20日で組み上げると、
月給として、16万円程度がもらえるはずですよね。
そして、年収にすると、約200万円程度です。

この人の場合、かなり精神的にも参るでしょうし、
毎日、同じ事をしていて、かなり大変な事が想像できますし、
それで稼ぐ月給16万円。また年収200万円の
価値は、その人の中では大きいでしょう。

通常の人には、多少環境は違うかもしれませんが、
これと変わらない生活をしているはずですよ。

これが一般的な生活水準の人たちの仕事です。
時間を売りにしている場合は、おそらくどんなに頑張っても
時給1万円程度で頭打ちになるはずですよ。

結果を出さなくても良いという仕事であれば、時給2000円程度で
頭打ちになるでしょう。ですので、通常はもっと低い時給で働く事になります

経営者と言うのは、どのような生活スタイルなのでしょう。
それは、経営者とは、結果に応じて給料が発生する人たちのことです。

ですので、雇われていても、
完全出来高制の人には、経営者と同じ感覚で働いていると言えます。

ですので、経営者感覚で、働くと言うのは、

1年間の中で300日以上を海外で過ごし、
悠々と遊んで暮らしていたとしても、平気な人たちなのです。

もちろん、この遊んでいるときのお値段は0円です。
しかし、50日程度仕事に励み、素晴らしい曲を発売しました。

売り上げは300万枚を軽く突破し、日本史上初の快挙を成し遂げました。

仮に、こんな人がいたとしたら、時給1000円で8時間働いて、
それを50日だから8000円×50日で40万円があなたの年収ね。
となるわけがありませんし、ありえないですよ。

おそらくその100倍や200倍以上はもらう事が可能ですよね。
下手したら、1000倍や2000倍にもなるかもしれません。

さらに、今後も売れ続けたりしたら、
印税で今後もどんどんお金が入ってきます。

いいですか。ここが大事なところです。
一生懸命に、毎日働くというのは、
年収200万円の仕事をすることなのです。

そして、結果を出すという事は
それをはるかに越える年収を得る事が
できる仕事をする事なのです。

あなたがもしも、今日は朝から晩まで働いたのだから、
もっと評価して欲しいと思っているようであれば、
絶対に経営者として必要な感覚を養っていません。

一時的な安全の為に、あなたの貴重な時間と自由を売りに出ただけなのです。
それでは、大きな収入を稼ぐ事は難しいでしょう。

もしも、経営者を目指していてもいなくても、
働いた時間以外で、あなたが認めら得る事をしているのであれば、
それは素晴らしい高収入への道をたどる事になるでしょう。
考え方を少し変えるだけでいいのです。

そうする事によって、今まで、時間で頑張っていたという考えから、結果を出しているのだから、長い時間働くの変だという考え方にも変わるかもしれませんし、もっと結果を出して、昇給や昇格、そして独立を考える事ができるようになるのです。

おそらく、高収入を目指していると思いますので、それを今回の第1の課題にしたいと思います。

もしも、本当に高収入を手に入れたいのであれば、時間で働いて頑張ったといっている自分はまず捨てましょう。

時間は評価の対象にならないわけではありませんが、その考え方は先ほども話しましたが、一時的な安全の為に、時間と自由を切り売りしただけなのです。

逆に言いましょ。時間を売って、「一時的な安全」を買ったのです。つまり、あなたが安全を欲しがっているのを会社は知っていますので、安値で時間を売らされてしまうのです。

ですので、時間を切り売りしているような生活であれば、どんなに頑張ってもそこそこの給料しか稼ぐ事が出来ないのです。

第1の課題

「高収入を稼ぐ為には、働いた時間は関係ないことを理解する」

つまり、人は、何時間働いたとか、全く評価の対象にしていないということです。大事なのはどんな事をしたのか、何を成し得たのかということだけです。

ですので、ふらりと会社に来て、他の営業が頑張って、売り上げる1ヶ月の平均受注金額の3倍を1日にとる事ができるスーパー営業マンがいたら、おそらく特別待遇で仕事をしているはずですよ。

毎日仕事をしなくても怒られないでしょうし、下手な事を注意して、へそを曲げられては大変なので、どんな勤務態度をとっていたとしても、会社は何も言わないでしょう。

このことから、言える事は、あなたが今仕事を頑張っているとしてその頑張っている基準が、働いた時間であった場合は考え方を考えるべきです。

会社は、働いてもらった時間にたいして、対価として給料を払っているのに、働いた時間に関してはそんなに多くの感謝はしません。

それよりも、会社は、何を成しえたのかを評価します。

通常だと1人の顧客を得るのに、5日かかるのに、1日で顧客を100人増やしたとかであれば、働いた時間が、例え1時間であったとしても評価せざるを得ないでしょう。

あなたが、今以上の評価が欲しいのであれば、何時間働いたのかは、気にしないようにしましょう。

働いた時間を気にするよりも、働いた内容にこだわるようにしましょう。そうする事で、あなたの仕事の価値はますます上がるはずです。

会社の昇給をはるかに超える成長をあなたがするのであれば、会社はどんどん評価せざるを得ません。

逆に、働いた時間を言われているようであれば、あなたの会社に対する貢献度はその程度なのです。

そんな働いた時間で評価されるなんて立場を一刻も早く捨てる事で、次のレベルへの階段を上る事ができるのです。

残業を遅くまでしているのが、頑張っている証拠だと思う考え方を今すぐに変えて、何を成しているのか、それに焦点を当てて、今後の仕事を頑張っていきましょう！

第2の課題

「あなたの頑張りで会社にどれだけプラスを与えたのかを考えながら働く」

ここまで、お読みいただきありがとうございます。

このレポートは「やる気が出るブログ」で更新している内容をリメイクしたものです。

もしも、最新の記事を読みたい場合は、http://blog.livedoor.jp/yaruki_consul/へアクセス下さい。

また、「やる気が出るブログ」では、書ききれない内容をメルマガ「いつでもやる気がいっぱい！
(<http://www.real-action.jp/maga.html>)」にて発行しています。あわせてメルマガもご覧下さい。きっとあなたのやる気をもっと出る内容になっています。

最後までお読みいただき、心より感謝いたします！

やる気プロデューサー
上田 洋輔

- ホームページ：<http://www.real-action.jp/>
- E-Mail：info@real-action.jp
- Blog：http://blog.livedoor.jp/yaruki_consul/
- 週間メルマガ：<http://www.real-action.jp/maga.html>
- 日刊メルマガ：<http://www.mag2.com/m/0000275360.html>

メールまたはホームページ (<http://www.real-action.jp/mail.html>) にてお読みになられた感想をいただけると幸いです。

無断転載・複製・転売を禁ず